El líder de alto potencial

Ram Charan / Geri Willigan

Las empresas del siglo XXI necesitan un nuevo tipo de líder para enfrentarse a los enormes desafíos que presenta el mundo actual, cada vez más complejo y cambiante.

Este libro presenta una estrategia progresiva que todo aquel con alto potencial necesita para maximizar su talento en cualquier empresa. De igual modo, explica a los altos directivos, a los ejecutivos de recursos humanos y a otros líderes, cómo identificar a sus líderes de alto potencial y cómo ayudarles para que consigan un desarrollo superior al de sus competidores.

El libro ofrece:

- Consejos prácticos y listas de verificación en cada capítulo para hacer un progreso diario hacia la dirección adecuada de un gran equipo, unidad de negocio o empresa.
- Una estrategia para decidir cuándo y cómo hacer cambios de trabajo que aceleren el desarrollo.
- Ejemplos de primera mano y lecciones aprendidas de muchos de los principales líderes de todo el mundo en una variedad de industrias.
- Nuevos enfoques para los desarrolladores de recursos humanos y liderazgo para atraer, desarrollar y retener las necesidades que su empresa necesita.

Sobre el autor:

Ram Charan es reconocido por su trabajo de coaching con muchos de los CEOs más importantes del mundo.
Consultor de algunas de las principales compañías internacionales (KLM, Bank of America, Praxair,...) Ram Charan está considerado por la revista *Fortune* el asesor más influyente en la actualidad.

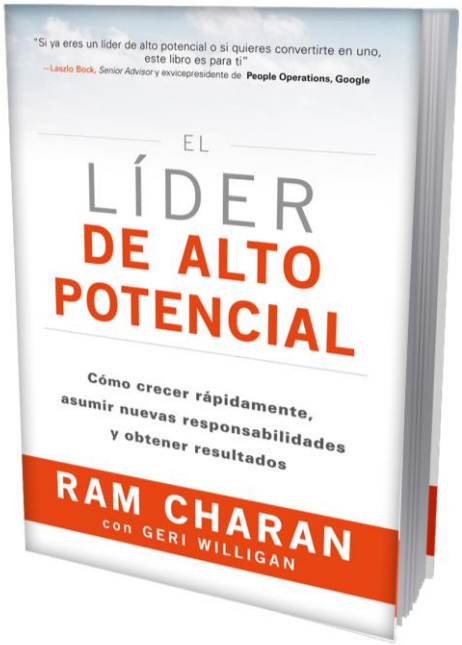
Autor y coautor de más de 20 libros, entre los que destacan "*Execution*", best seller de The New York Times.

Temas clave:

Liderazgo / Talento / Ejecución / Crecimiento / Innovación / Rentabilidad / Venta

Mercado:

Ejecutivos, directivos, responsables RRHH, profesores y estudiantes de Negocios y MBA, emprendedores, público general interesado en libros para el desarrollo de habilidades profesionales.



Ram Charan

El líder de alto potencial

isbn 978-84-946066-2-5
256 pp. 14,5x21 cm
rústica
Pvp 19,90 Euros

Reverté Management

revertemanagement@reverte.com
www.reverte.com